

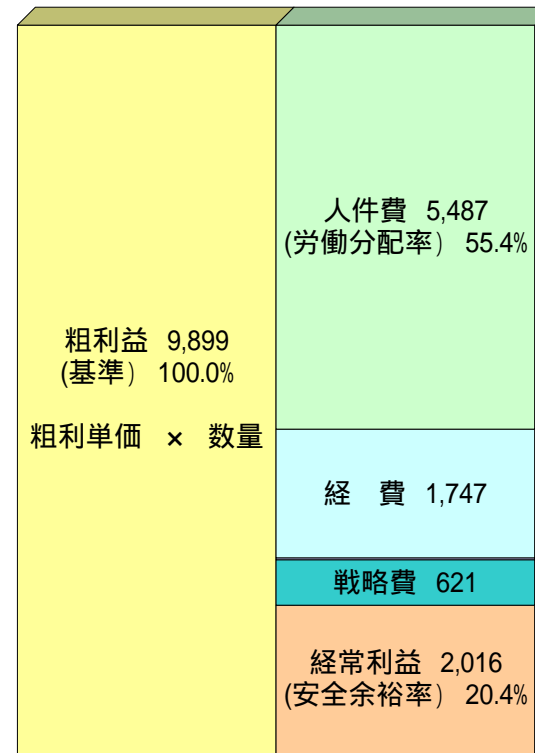
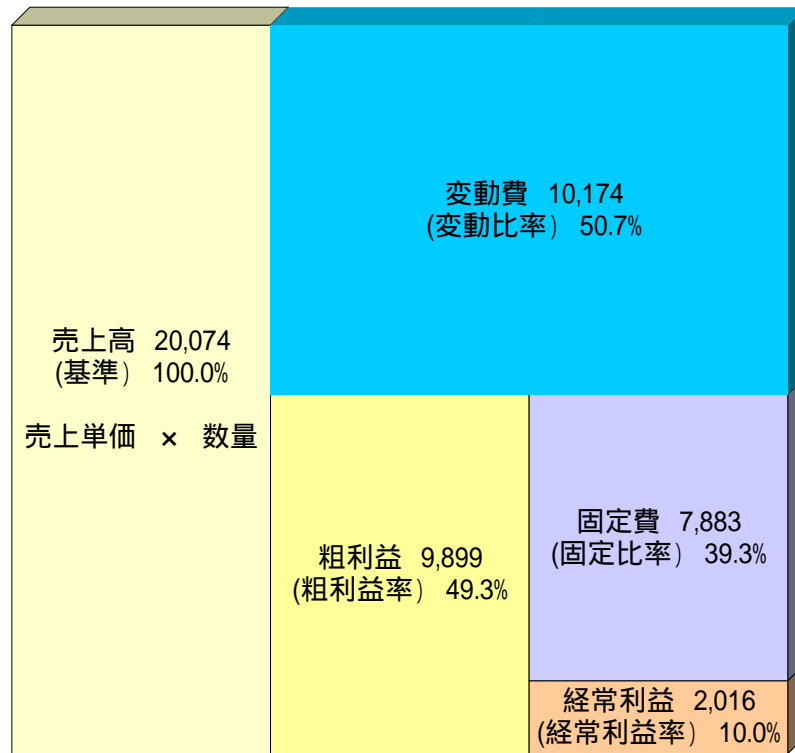
変動損益計算図表

株式会社

第12期

H19.4.1-H20.3.31

1月 単月



計算基礎

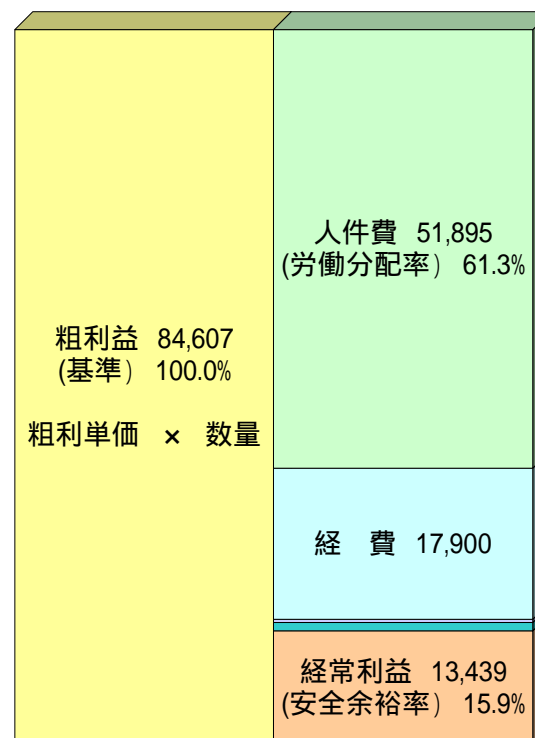
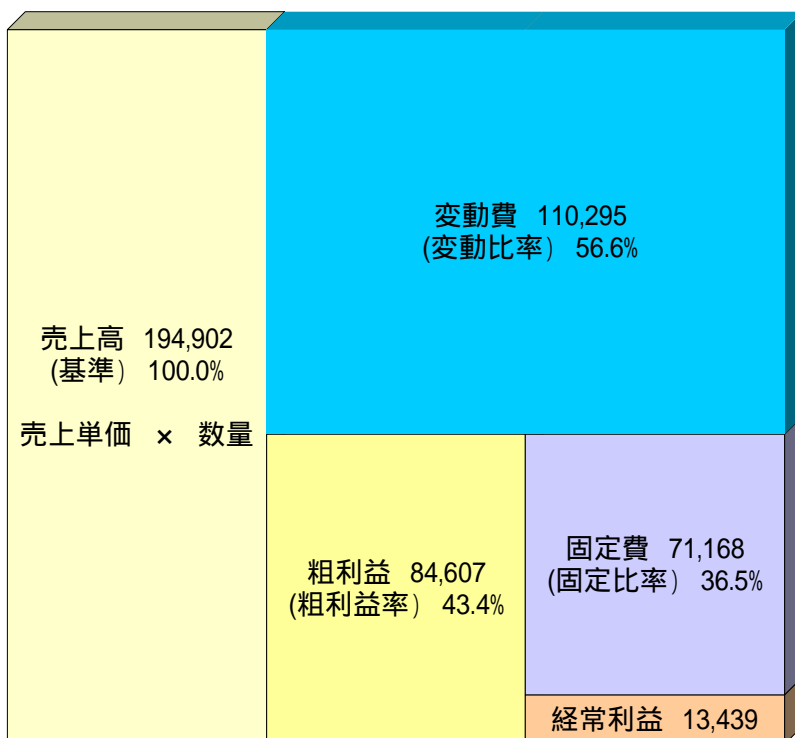
単位:千円

科目	当月		累計	
	金額	比率	金額	比率
売上高	20,074	100.0%	194,902	100.0%
変動費	10,174	50.7%	110,295	56.6%
粗利益	9,899	49.3%	84,607	43.4%
人件費	5,487	27.3%	51,895	26.6%
経費	1,747	8.7%	17,900	9.2%
金利	27	0.1%	371	0.2%
戦略費	621	3.1%	1,001	0.5%
固定費	7,883	39.3%	71,168	36.5%
経常利益	2,016	10.0%	13,439	6.9%
人員 / 月数	8.0人	1ヶ月	8.0人	10ヶ月

分析値

項目	計算式	当月	累計
変動比率	変動費 ÷ 売上高	50.7%	56.6%
粗利益率	粗利益 ÷ 売上高	49.3%	43.4%
経常利益率	経常利益 ÷ 売上高	10.0%	6.9%
損益分岐点売上	固定費 ÷ 粗利益率	15,985	163,943
損益分岐点比率	固定費 ÷ 粗利益	79.6%	84.1%
安全余裕率	経常利益 ÷ 粗利益	20.4%	15.9%
労働分配率	人件費 ÷ 粗利益	55.4%	61.3%
1人当りの人件費	人件費 ÷ 人員 ÷ 月数	686	649
1人当りの粗利益	粗利益 ÷ 人員 ÷ 月数	1,237	1,058
1人当りの経常利益	経常利益 ÷ 人員 ÷ 月数	252	168

期首から1月迄 累計



必要売上高の算出方法

$$(\text{目標利益} + \text{固定費}) \div \text{粗利益率} = \text{必要売上高}$$

利益を上げる4つの戦略

$$\text{売価} \times \text{数量} \times \text{粗利益率} - \text{固定費} = \text{利益}$$

売価を上げる 数量を増やす 利益率を上げる 固定費を削減する