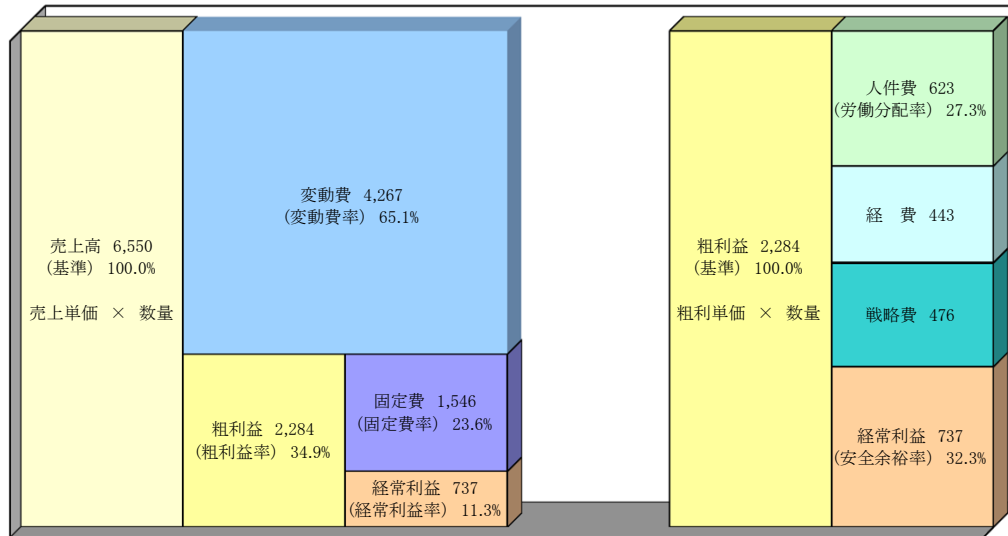


1人当たりの変動損益計算図表

〇〇〇〇株式会社 第00期

自平成00年04月01日至平成00年10月31日

10月 単月



計算基礎

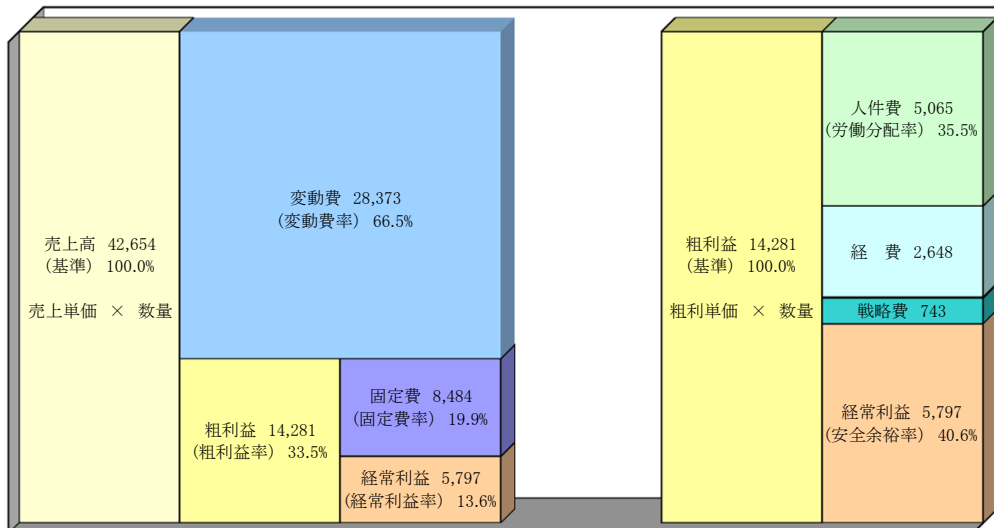
単位:千円

科目	当月		累計	
	金額	比率	金額	比率
売上高	6,550	100.0%	42,654	100.0%
変動費	4,267	65.1%	28,373	66.5%
粗利益	2,284	34.9%	14,281	33.5%
人件費	623	9.5%	5,065	11.9%
経費	443	6.8%	2,648	6.2%
金利	4	0.1%	29	0.1%
戦略費	476	7.3%	743	1.7%
固定費	1,546	23.6%	8,484	19.9%
経常利益	737	11.3%	5,797	13.6%
人員 / 月数	5.0人	1ヶ月	5.0人	7ヶ月

分析値

項目	計算式	当月	累計
変動費率	変動費 ÷ 売上高	65.1%	66.5%
粗利益率	粗利益 ÷ 売上高	34.9%	33.5%
経常利益率	経常利益 ÷ 売上高	11.3%	13.6%
損益分岐点売上	固定費 ÷ 粗利益率	4,435	25,340
損益分岐点比率	固定費 ÷ 粗利益	67.7%	59.4%
安全余裕率	経常利益 ÷ 粗利益	32.3%	40.6%
労働分配率	人件費 ÷ 粗利益	27.3%	35.5%
1人当りの人件費	人件費 ÷ 人員 ÷ 月数	623	724
1人当りの粗利益	粗利益 ÷ 人員 ÷ 月数	2,284	2,040
1人当りの経常利益	経常利益 ÷ 人員 ÷ 月数	737	828

期首から10月迄 累計



必要売上高の算出方法

$$(\text{目標利益} + \text{固定費}) \div \text{粗利益率} = \text{必要売上高}$$

利益を上げる4つの戦略

- ① 売価 × ② 数量 × ③ 粗利益率 - ④ 固定費 = 利益
- ① 売価を上げる ② 数量を増やす ③ 利益率を上げる ④ 固定費を削減する