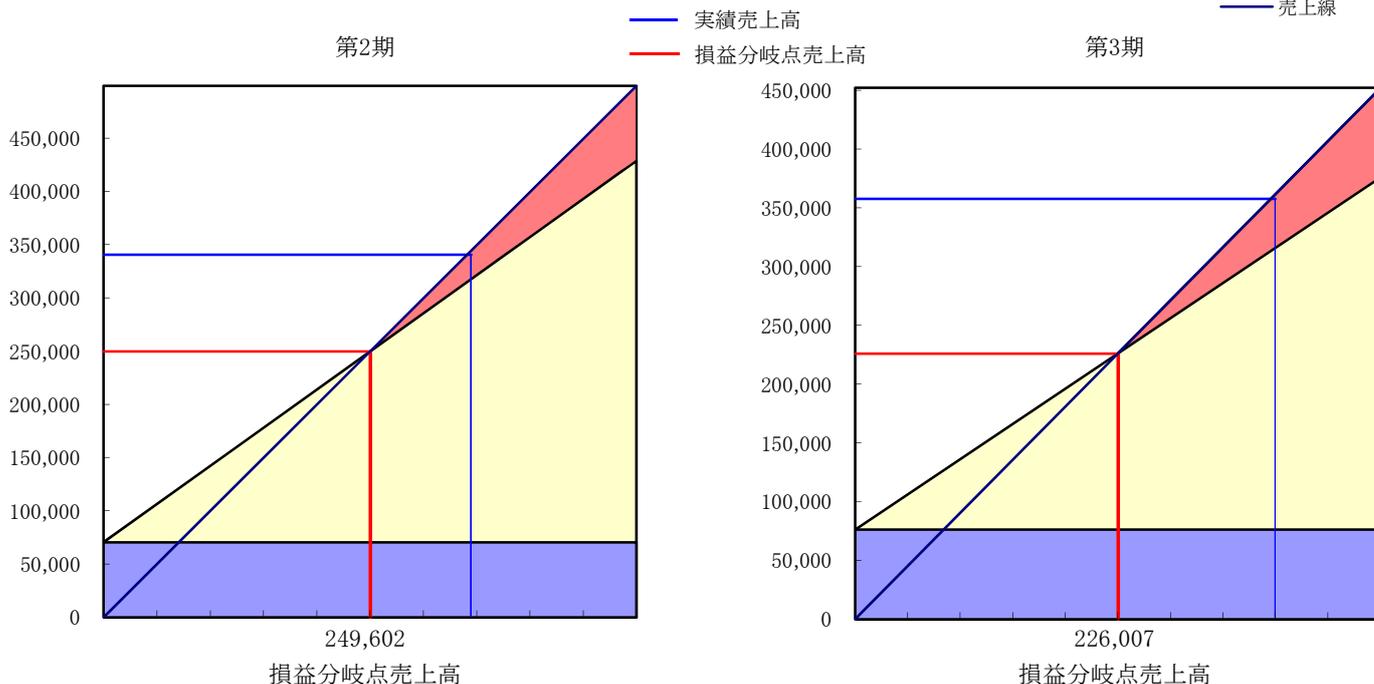


損益分岐点分析

〇〇〇〇株式会社 第3期

利益
変動費
固定費
売上線



単位:千円

| 分析項目 | 第1期 | 趨勢 | 第2期 | 趨勢 | 第3期 | 良否の判断 |
|----------|---------|----|---------|----|---------|---------|
| 損益分岐点売上高 | 262,279 | ↘ | 249,602 | ↘ | 226,007 | 低いほうが良い |
| 実績売上高 | 310,524 | ↗ | 340,507 | ↗ | 357,491 | 高いほうが良い |
| 変動費 | 229,937 | ↗ | 244,348 | ↘ | 236,986 | 低いほうが良い |
| 変動費率 | 74.0% | ↘ | 71.8% | ↘ | 66.3% | 低いほうが良い |
| 限界利益 | 80,587 | ↗ | 96,159 | ↗ | 120,505 | 高いほうが良い |
| 限界利益率 | 26.0% | ↗ | 28.2% | ↗ | 33.7% | 高いほうが良い |
| 固定費 | 68,066 | ↗ | 70,488 | ↗ | 76,184 | 低いほうが良い |
| 経常利益 | 12,521 | ↗ | 25,671 | ↗ | 44,321 | 高いほうが良い |
| 売上高経常利益率 | 4.0% | ↗ | 7.5% | ↗ | 12.4% | 高いほうが良い |
| 損益分岐点比率 | 84.5% | ↘ | 73.3% | ↘ | 63.2% | 低いほうが良い |
| 安全余裕率 | 15.5% | ↗ | 26.7% | ↗ | 36.8% | 高いほうが良い |

損益分岐点比率の評価

| 評価 | 損益分岐点比率 | 安全余裕率 | 状態 | 年度別評価 | | |
|----|-------------|-------------|-----|-------|-----|-----|
| | | | | 第1期 | 第2期 | 第3期 |
| AA | 60%未満 | 40%超 | 超優良 | | | |
| A | 60%~80%以下 | 40%~20%以上 | 優良 | | A | A |
| B | 80%超~90%以下 | 20%未満~10%以上 | 普通 | B | | |
| C | 90%超~100%以下 | 10%未満~0%以上 | 危険 | | | |
| D | 100%超 | 0%未満 | 赤字 | | | |

計算式と解説

| 分析項目 | 計算式 | 意味 |
|----------|------------------------------|-------------------------------|
| 損益分岐点売上高 | 固定費 ÷ (1 - 変動費率) | 売上高 - 総経費 = 0の売上地点 損益の境界 |
| 変動費率 | 変動費 ÷ 売上高 × 100 | 売上高に直接影響する売上原価の割合 |
| 限界利益 | 売上高 - 変動費 | 売上高から変動費を差し引いた固定費を引く前の利益 |
| 限界利益率 | 限界利益 ÷ 売上高 × 100 | 売上高に対する限界利益の率 (粗利益率) |
| 売上高経常利益率 | 経常利益 ÷ 売上高 × 100 | 売上高に対する経常利益の率 (安全余裕率 × 限界利益率) |
| 損益分岐点比率 | 損益分岐点売上高 ÷ 売上高 × 100 | 損益分岐点と現在の売上高の位置関係を表す |
| 安全余裕率 | (売上高 - 損益分岐点売上高) ÷ 売上高 × 100 | 売上高が何%下落したら利益がなくなるか余裕を表す |